

Responsable Partenariats

Au sein du département Catella Patrimoine, nous recherchons un(e) Responsable des Partenariats afin d'accompagner le développement commercial de notre activité sur le segment du démembrement de propriété (vente de l'investissement en nue-propriété).

Vous intégrerez un groupe d'envergure Européenne, une société robuste et reconnue dans son domaine, leader de la commercialisation résidentielle ainsi qu'une équipe dynamique, solidaire, orientée vers le capital humain et l'esprit d'entrepreneuriat.

Votre rôle consistera à animer et développer le réseau de prescripteurs et de conseillers en gestion de patrimoine dans le cadre de la commercialisation de nos produits en nue-propriété.

Vos principales missions seraient les suivantes :

- Développement de nouveaux partenariats CGP/CGPI sur toute la France
- Animation des réseaux de vente CGP/CGPI partenaires sur toute la France
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes en charge de la com et du marketing pour mettre en place des stratégies de communication et de diffusion des informations auprès des partenaires : mailings, réseaux sociaux, webinaires, organisation d'événements partenaires, mise en place de présentations...
- Reporting régulier sur les actions menées tant en développement de nouveaux partenariats qu'en animation des réseaux existants
- Préparation des avant-contrats de réservation pour signature électronique et accompagnement de nos partenaires dans l'organisation des signatures avec les clients,
- Suivi des options posées, des délais de signature des avant contrats, des versements des dépôts de garantie, des financements clients, des actes authentiques de vente (en lien direct avec notre back-office),
- Validation de la complétude des dossiers clients (KYC...)
- Utilisation des outils CRM de la société pour suivre le réseau des partenaires.

Profil recherché :

Vous disposez déjà d'une expérience réussie d'animation de partenaires CGP et bancaires sur des produits immobiliers directs ou indirects dans un environnement dynamique et concurrentiel. La connaissance de l'investissement en nue-propriété serait un plus.

Vous avez déjà réussi à nouer des relations professionnelles et de confiance avec un intuitu personae fort auprès d'un réseau de partenaires.

Vous devez être apte à effectuer des déplacements fréquents en région pour aller à la rencontre de nos partenaires et développer de nouveaux partenariats sur l'ensemble du territoire Français.

Vous êtes très motivé(e), organisé(e), avec une excellente communication écrite et orale, votre sens du relationnel et grande réactivité sont vos principaux atouts.

Une maîtrise des outils informatiques est essentielle (Excel, PowerPoint, Word, et éventuellement Canva, Salesforce...)

Plus que vos connaissances, votre personnalité fera la différence !

Pour en savoir plus sur notre entreprise et nos activités :
<https://catellapatrimoine.fr/qui-sommes-nous>